

Особенности руководства людьми с разным темпераментом

Как найти точки соприкосновения со своими последователями

БИБЛЕЙСКОЕ ОСНОВАНИЕ

"Со внешними обходитесь благородумно, пользуясь временем. Слово ваше да будет всегда с благодатию, приправлено солью, дабы вы знали, как отвечать каждому"
(Послание к Колоссянам 4:5-6)

Основание для этого урока

Становясь более зрелыми, лидеры начинают лучше понимать, что все люди разные. Они осознают, что их последователей мотивируют неодинаковые факторы, они откликаются на разные идеи и ими движут разные механизмы. Каждый лидер должен знать следующее о фундаментальных особенностях личностей (о человеческих темпераментах) в рамках своей организации:

1. Люди должны быть _____.
(В этом красота Тела Христова.)
2. В их различиях есть _____.
(Их различия уравновешивают твои слабости.)
3. Особенности их личности останутся _____.
(Человеческий темперамент радикально не меняется.)

Если лидер не понимает людей с разными темпераментами, которые есть у него в организации, и не умеет находить с ними общий язык, возникают проблемы.

Цели этого урока

1. Рассказать о различии темпераментов.
2. Объяснить ценность каждого темперамента.
3. Разработать эффективный план работы с людьми, имеющими разный темперамент.
4. Помочь создать команду из людей с разным темпераментом, которые имеют общее видение и ценности.

Хорошие лидеры распознают сферы влияния, особенности характера и духовные дары своих людей. Они ЧИТАЮТ людей, а затем ВЕДУТ их.

Четыре основных темперамента и способы их распознать

1. Популярный _____.
а. Хочет, чтобы было весело. Заряжается энергией в процессе общения с людьми.
б. Его рабочее место находится в некотором беспорядке и загромождено разными вещами.
в. Нуждается в людях, разговорах, деятельности.
г. Может считать, будто весь мир крутится вокруг него.
д. Его девиз: "Посмотрите на меня!"
2. Безкоризненный _____.
а. Думает, что если что-то и стоит делать, то только правильно.
б. Его рабочее место аккуратно, все на своих местах.
в. Уделяет большое внимание деталям и черпает энергию в мыслительном процессе.

- г. Часто бывает подвержен переменам настроения, может впадать в некоторое уныние. Нередко это человек творческий.
д. Его девиз: "Пожалуйста, постарайтесь меня понять".
3. Сильный _____.
а. Хочет быть главным, сильная личность, заряжается энергией, ставя для себя новые цели.
б. Его рабочее место отражает больше функцию, нежели форму.
в. Хочет, чтобы были результаты и чтобы все делалось так, как он считает нужным.
г. Может быть требовательным и нетерпеливым.
д. Его девиз: "Делай, как я говорю, и сейчас же!"
4. Мирный _____.
а. Добродушный, мирный, довольный, не напрягается.
б. Его рабочее место выглядит просто и неофициально.
в. Стремится не участвовать в каком-либо деле, если это грозит конфликтом.
г. Не торопится, поэтому может пропускать сроки и не достигать целей.
д. Его девиз: "А что это изменит?"

Самый эффективный способ найти точки соприкосновения с людьми разных темпераментов

КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ

Сангвиники: Выказывайте им свое _____ и _____.

Меланхолики: Учитывайте их эмоциональную потребность в _____ и _____.

Холерики: Показывайте, что _____ и их _____.

Флегматики: Научитесь их _____.

Вопросы и ответы о типах личности

- | | |
|--|---|
| 1. Кто из них по натуре больше лидера? | Ответ: холерик и меланхолик |
| 2. Кто по натуре больше последователя? | Ответ: флегматик и сангвиник |
| 3. Кто создает большинство проблем? | Ответ: меланхолик и холерик |
| 4. Кто из них по натуре самый верный? | Ответ: флегматик |
| 5. Кто из них от природы наиболее одаренный? | Ответ: меланхолик |
| 6. Кто из них обычно наиболее любим в коллективе? | Ответ: сангвиник |
| 7. Кто из них естественным образом оказывает наибольшее влияние на других? | Ответ: холерик |
| 8. Бывает ли смешанный темперамент? | Ответ: Да, у большинства людей темперамент смешанный. |

По-разному об одном

Существует несколько авторов и источников, каждый из которых по-своему называет и характеризует четыре вышеуказанных типа личности или темперамента. Некоторые перечисляются ниже.

Мозаика личности	Сангвиник	Холерик	Меланхолик	Флегматик
Стиль поведения	Влиятельный	Доминирующий	Осторожный	Устойчивый
Смолли и Трент Ларри Крэбб	Выдра Эмоциональный	Лев Волевой	Бобер Рациональный	Ретривер Личностный
Алессандра и Каткарт Меррилл-Райд	Общественник Экспрессивный	Директор Движущий	Мыслитель Аналитический	Строитель отношений Дружелюбный

Особенности эффективного руководства в обращении с разными типами личности/темпераментами

ЗАГЛЯНИ В СВОЕ СЕРДЦЕ

1. Знай _____ тип личности.
Прежде чем вести других, надо понимать себя и уметь руководить собой.
2. Знай характер своего _____.
У каждой церкви и организации есть свои "личностные особенности" и сильные стороны.
3. Изучи типы личности в своей _____.
Хорошие лидеры знают стиль поведения и темперамент своих штатных сотрудников, добровольных помощников и членов попечительского совета.
4. Распределяй роли в команде в зависимости от _____.
В разных ролях требуются разные сильные стороны. Распределяй задачи между членами команды с учетом сильных сторон каждого.
5. Определи место ближайших членов своей команды, исходя из своих _____.
Восполни свои слабые стороны, поручив то, в чем ты слаб, членам команды, которые в этом сильны.
6. _____ членов своей команды, исходя из особенностей их типов личности.
Три главных мотивации: достичь цели; быть вместе; влиять на команду.
7. Остерегайся _____ на людей.
Успешный лидер знает, какой тип личности проявится в той или иной ситуации.
8. Учи свою _____ о различиях темпераментов.
Формируя собственные команды, члены твоей команды также должны знать сильные стороны разных типов личности.
9. Формируй свою команду так, чтобы _____ и разные темпераменты дополняли друг друга.
Формируя команду для выполнения конкретной задачи, удостоверься в наличии в ней всех сильных сторон.
10. При руководстве людьми учитывай стиль работы, присущий их _____.
Закон контакта: прежде чем попросить руку помощи, лидер должен затронуть сердце.

КЛЮЧЕВЫЕ МОМЕНТЫ

Обобщающая таблица

Помни, что у большинства людей темперамент смешанный. Обычно какой-то один преобладает, а другой стоит на втором месте по силе проявления.

	Холерик	Сангвиник	Флегматик	Меланхолик
Описание	Направляет людей	Ищет признания	Поддерживает коллектив	Сдержаный педант
Черты в работе	Ориентирован на цель	Ориентирован на людей	Ориентирован на команду	Ориентирован на показатели
	Действует быстро	Энергичный мотиватор	Стабильный работник	Планирует, организует

Преобладающий стиль	Директивный	Взаимодействие	Стабилизирующий	Осмотрительный
Под давлением	Командует Нетерпелив	Эмоционален Оптимистичен	Тормозит Угрюм	Излишне критичен Строг
Реакция на конфликт	Нападает	Рекламирует свое мнение, затем отступает	Подчиняется вышестоящим	Устраняется и готовится
Любимое слово из Библии	Плод	Радость	Мир	Истина
Чего не переносит	Критики в свой адрес	Когда его отвергают	Неожиданные и неопределенные изменения	Когда критикуют работу и идеи
Идеи	Рождает идеи	Говорит об идеях	Выполняет работу	Обеспечивает правильность выполнения работы
Перемены	Создает перемены	Любит перемены	Медленно принимает перемены	Должен найти обоснование переменам
Главный страх	Что его используют	Неодобрение общества	Потерять безопасность	Несовершенство, неорганизованность

САМООЦЕНКА: Каков темперамент или тип личности у тебя? А у теч, кто в твоей команде?

ПРИМЕНЕНИЕ: Приведи здесь по одному действию, которое поможет установить контакт с каждым из членов твоей команды.

ЧТО ДЕЛАТЬ?

ОТВЕТЫ

ОТВЕТЫ – РАБОЧАЯ ТЕТРАДЬ 5:
**Урок 3: Особенности руководства людьми с разным
 темпераментом**

Основание для этого урока

1. **РАЗНЫМИ**
2. **ЦЕННОСТЬ**
3. **НЕИЗМЕННЫМИ**

Четыре основных темперамента и как их распознать

1. **САНГВИНИК**
2. **МЕЛАНХОЛИК**
3. **ХОЛЕРИК**
4. **ФЛЕГМАТИК**

Самый эффективный способ найти точки соприкосновения с людьми разных темпераментов

- | | |
|---|---|
| <ol style="list-style-type: none"> 1. <u>ВНИМАНИЕ</u> 2. <u>ПОРЯДКЕ</u> 3. <u>ЦЕНИТЕ ИХ САМИХ</u> 4. <u>УВАЖАТЬ</u> | <ol style="list-style-type: none"> <u>ОДОБРЕНИЕ</u> <u>ЧУВСТВИТЕЛЬНОСТЬ</u> <u>РАБОТУ</u> |
|---|---|

Особенности эффективного руководства в обращении с разными темпераментами

1. **СВОЙ СОБСТВЕННЫЙ**
2. **СЛУЖЕНИЯ**
3. **КОМАНДЕ**
4. **ТИПОВ ЛИЧНОСТИ**
5. **СЛАБЫХ СТОРОН**
6. **МОТИВИРУЙ**
7. **НАВЕШИВАТЬ ЯРЛЫКИ**
8. **КОМАНДУ**
9. **СИЛЬНЫЕ СТОРОНЫ**
10. **ТИПУ ЛИЧНОСТИ**